



## амвей скачать маркетинг план










Загрузок: 2867    Скорость: 1.43 Мб/с

**СКАЧАТЬ**

Рейтинг: ★★★★★  
Автор: Clopper

Безопасно! Вирусов нет 

  196     Нравится 100     Твитнуть     +1     50     95

 161 комментариев 



**Саша**  
Благодарочка за все!  
1 минуту назад



**Ангелина**  
Побольше бы таких сайтов.  
1 минуту назад



**Гриша**  
Первый раз тут, скорость загрузки радует, наличие файлов тоже!  
1 минуту назад



**Марина**  
Всем советую, качает быстро.  
1 минуту назад



**Леша**  
не поверил глазам, есть все. спасибо!  
1 минуту назад



**Оксана**  
Глупости говорят, что незаменимых не бывает, без этого сайта я бы пропала.  
1 минуту назад

среди всех возможных планов компенсаций он относится к "планам с отходами", которые наиболее сложны для понимания; хорошо то, что план Амвея самый проверенный временем, и вообще, сетевые компании с другими планами разваливаются тем быстрее, чем проще их маркетинговые планы, это факты статистики, а не предпочтений и туманных рассуждений. Представьте, что вы, как покупатель, ходите в магазины и приобретаете для себя продукцию. Это могут быть продукты питания, мебель, одежда и многое другое. Что-то вы купили «по своему вкусу», что-то по рекомендациям друзей и знакомых. Вы оставили в магазине 100% стоимость товара. А знаете ли вы, что из этих 100% до производителя дойдет только 15-20% из этой суммы? Вся информация взята с сайтов дистрибьюторов Амвэй и объективность, а также адекватность представленной информации лежит целиком на их совести. Дело в том, что в маркетинге заявляются одни цифры, я же при общении с дистрибьюторами Амвэй, часто сталкивался совсем с другими, более низкими цифрами. Может быть Вы знаете, с чем это связано? Пришлось кстати, очень хорошо поискать, прежде чем удалось найти маркетинг-план, в интернете. Какие же виды прибыли можно получить в нашем бизнесе? Как функционирует система, и как можно зарабатывать деньги. Рассмотрим классическую систему продажи товаров (рис.1). Цена товара, который мы покупаем в магазине, составляет 100%. Когда товар выходит с завода, его стоимость составляет всего 40%, а остальные 60% уходят на: — транспортировку; — экспорт; — зарплату торговым работникам; — магазины; — склады; — рекламу, на которую приходится самый большой процент и др. виды затрат.

рис.1 Производитель  
Склад и пр. Реклама Потребитель |. План Amway по продажам и маркетингу Развитие бизнеса Amway. Часть первая ООО "Эмвей Украина" Столичное шоссе, 100 Киев, 03680 Украина E-mail: infoa@amway.com ... План Amway по продажам и маркетингу Развитие бизнеса Amway. Часть первая ООО "Эмвей Украина" Столичное шоссе, 100 Киев, 03680 Украина E-mail: infoa@amw...

Добро пожаловать в Amway - Ваш путь к независимости Содержание: Как пользоваться пособием "Информация о бизнесе Amway" 1. О нас. Amway - компания, которой Вы можете доверять. Кто мы, наша история, филиалы Европейского региона. 2. Добро пожаловать - С самого начала все в Ваших руках В начале важно определить цели и ознакомиться с Возможностями бизнеса Amway. Сокращённый вариант, для ознакомления. „НПА“ – независимый предприниматель «Amway».

Маркетинг план «Amway» предусматривает несколько видов дохода. Доход от розничных продаж: розничная наценка 30%. (С сентября 2011 года действует премия за одновременную (разовую) закупку в объёме 100 баллов. За каждые 100 баллов начисляется скидка 350 рублей.) Доход от товарооборота вашей организации. Он зависит от набранных за календарный месяц баллов. Балл – условная единица, присваиваемая каждому продукту.