


образец эксклюзивный дилерский договор



Загрузок: 2867 Скорость: 1.43 Мб/с

СКАЧАТЬ

Рейтинг: ★★★★★
Автор: Clopper

Безопасно! Вирусов нет

В ❤️ 196 Нравится 100 Твитнуть +1 50 95

161 комментарий В



Саша
Благодарочка за все!
1 минуту назад



Ангелина
Побольше бы таких сайтов.
1 минуту назад



Гриша
Первый раз тут, скорость загрузки радует, наличие файлов тоже!
1 минуту назад



Марина
Всем советую, качает быстро.
1 минуту назад



Леша
не поверил глазам, есть все. спасибо!
1 минуту назад



Оксана
Глупости говорят, что незаменимых не бывает, без этого сайта я бы пропала.
1 минуту назад

« » ____ 201 г. Закрытое Акционерное Общество «Концерн «Наноиндустрия», в дальнейшем — Производитель, в лице генерального директор Анаяна М.А., действующего на основании Устава, с одной стороны, и _____ - в дальнейшем — Дилер, в лице генерального директора , действующего на основании Устава, с другой стороны, вместе именуемые – Стороны , заключили настоящий договор о нижеследующем: 1. Предмет и общая сумма договора 1.1. Практическая помощь бухгалтеру, экономисту, инженеру по технике безопасности, юристу, отделу кадров, руководителю предприятия, гражданам при составлении договоров, проектов решений, справок, отчетов и других документов. Консультации, новости, аналитика, бланки, словарь терминов, законодательство Беларуси Эксклюзивный дилерский договор (английский вариант) Эксклюзивный дилерский договор на английском языке. Эксклюзивный дилерский договор – это договор между сторонами, в котором установлены ограничения права одной стороны на время действия договора сотрудничать по предмету договора с третьей стороной. Эксклюзивные договоры (дилерские, агентские, дистрибьюторские и проч.) удобны тем, что гарантируют одной стороне исключительные условия. Решение стать дилером определенного бренда обязывает вас как коммерческого директора либо согласиться с большинством условий поставщика, либо отказаться от сотрудничества: существенные условия дилерского договора всегда определяет поставщик. Тем не менее выторговать максимально выгодные коммерческие условия (скидки, бонусы, гарантированный рынок сбыта) — вполне посильная задача. Для этого воспользуйтесь факультативными условиями контракта, которые зависят от усмотрения сторон.

ДИСТРИБЬЮТОРСКИЙ ДОГОВОР No. ____ с эксклюзивными правами Дистрибьютора при осуществлении деятельности на определенной территории, с правом ведения иной его деятельности, выходящей за рамки данного договора, а также привлечения субдистрибьюторов с разрешения Организации г. _____ " ____ " _____ г.

_____, именуем__ в дальнейшем "Организация", в лице _____, (должность, ф.и.о.) действующего на основании... Объем - 17 стр. (?) на русском и английском языках (BILINGUAL). Сбалансированная форма эксклюзивного дистрибьюторского договора, разработанная с учетом рекомендаций Международной торговой палаты (публикации №№ 441, 518 и 646). Так называемый "мягкий" эксклюзивный дистрибьюторский договор "европейского" типа. Поставщик не вправе осуществлять сбыт на Территории как самостоятельно, так и через иных дистрибьюторов или агентов, а дистрибьютор не вправе представлять продукцию иных производителей. Юридический центр "Корпоративная практика" предоставит Вам услуги по разработке дилерского договора. тел.(495) 989-2215 УТВЕРЖДАЮ Генеральный директор ООО «Севзапканат» _____ М.И. Васюков « ____ » _____ 2013 год ДОГОВОР №__ на реализацию товара с Эксклюзивным Представителем г. Санкт-Петербург «__ » _____ 2013г. ООО «Севзапканат», именуемое в дальнейшем «Продавец», в лице генерального директора Васюкова М.И., действующего на основании Устава, с одной стороны, и « _____ », именуемое в дальнейшем «Эксклюзивный Представитель» ... Дилерский договор на реализацию товара г. _____ " ____ " _____ г. _____, именуем__ в дальнейшем "Поставщик", в лице _____, действующего на основании _____, с одной стороны, и _____, именуем__ в дальнейшем "Дилер", в лице _____, действующего на основании _____, с другой стороны, заключили настоящий договор (в дальнейшем - "Договор") о нижеследующем: 1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА 1.1.