



бесплатные stg система скачать










Загрузок: 2867 Скорость: 1.43 Мб/с

СКАЧАТЬ

Рейтинг: ★★★★★
Автор: Clopper

Безопасно! Вирусов нет 

  196  Нравится 100  Твитнуть   50  95

 161 комментариев 



Саша
Благодарочка за все!
1 минуту назад



Ангелина
Побольше бы таких сайтов.
1 минуту назад



Гриша
Первый раз тут, скорость загрузки радует, наличие файлов тоже!
1 минуту назад



Марина
Всем советую, качает быстро.
1 минуту назад



Леша
не поверил глазам, есть все. спасибо!
1 минуту назад



Оксана
Глупости говорят, что незаменимых не бывает, без этого сайта я бы пропала.
1 минуту назад

CRM-система Supasoft CRM Free Lite - это простая программа для учета клиентов и продаж. Она позволяет вести клиентов, заметки, контактные лица, продажи, а также строить отчеты по продажам. Программа проста в установке, имеет маленький размер, высокую скорость работы и легкий интерфейс. Эта бесплатная CRM-система может запускаться с флешки. В основе лежит таблица клиентов. Имеется поиск и сортировка. У каждого клиента есть собственная карточка с данными о нем. CRM система — система управления взаимодействием с клиентами (Customer Relationship Management System). Crm — это система, предназначенная для автоматизации стратегии компании, в частности, для повышения уровня продаж, оптимизации маркетинга и улучшения обслуживания клиентов путём сохранения информации о клиентах (контрагентах) и истории взаимоотношений с ними. В этой статье мы рассмотрим несколько бесплатных версий CRM систем. Что делать, чтобы выполнять работу вовремя и никогда не срывать сроки? Можно по старинке использовать ежедневник, а можно – более удобные и современные решения. Тем более что среди них имеются бесплатные варианты. В нашей статье мы расскажем про CRM (от англ. Customer Relationship Management – управление взаимоотношениями с клиентами). - для внедрения концепции CRM - при неэффективной работе менеджеров (например, все еще в Excel) - при потере контактных данных и сложностях в восстановлении истории взаимодействия с клиентом - при отсутствии механизма учета, контроля и анализа продаж и отношений с клиентами - для вывода продаж на качественно новый уровень ! Не важно, менеджер Вы или руководитель - просто скачайте однопользовательскую версию Galloper CRM БЕСПЛАТНО и начните работать - это бесплатно. На одном экране видно расписание дел сразу всех менеджеров на ближайшие 30 дней Клетки меняют фон в зависимости от количества задач (чем больше дел у менеджера, тем интенсивней цвет фона) В клетке отображается количество задач Быстрый переход к списку задач на выбранный день (двойным щелчком мышкой) Основные отличия Лайтик-CRM Корс CRM Про Количество менеджеров 5 любое любое Кол-во задач в месяц 50 любое любое История взаимоотношений с каждым клиентом Доп.характеристики клиента Отчеты Импорт...]]>]]> Бесплатные CRM системы, для Windows: Quick Sales free на 1 ПК (для Windows) RegionSoft CRM Express на 1 ПК (для Windows) Клиент-Коммуникатор на 1 ПК (для Windows) Эти CRM программы предназначены для 1 пользователя, без поддержки работы по сети. Программы могут работать сколько угодно долго, по времени срок не ограничен. В случае перехода на платную сетевую версию все данные сохраняются и могут быть перенесены в неё. Описание возможностей бесплатной версии CRM-системы: Quick Sales 2 Free, предназначенной для ведения базы клиентов с помощью компьютера. Программа для учета сделок, сопровождения отдела продаж и маркетинга. 11.03.15. Простой Бизнес выпустил бесплатную версию своей CRM системы Вышла бесплатная базовая версия CRM-системы Простой Бизнес на 5 пользователей (в Профи версии количество пользователей неограниченно). Бесплатная версия также предоставляет мобильные приложения для iOS и Android, 200 мб памяти для хранения файлов, возможность вести 200 записей в 5 таблицах, возможность проводить видеоконференции на 5 участников, 50 рублей/мес на IP-телефонию и 50 рублей для отправки sms-сообщений... CRM-система (от англ. Customer Relationship Management) — компьютерная система управления взаимоотношениями с клиентами. Программы данного типа позволяют владельцам малого, среднего и крупного бизнеса всегда быть в курсе всех процессов, связанных с финансовыми операциями во всех филиалах и подразделениях своих компаний. Однако, в отличие от приложений складского учета, в CRM-системах акцент сделан именно на клиентурной сети организации.