


## отчетность менеджера по продажам



Загрузок: 2867    Скорость: 1.43 Мб/с

**СКАЧАТЬ**

Рейтинг: ★★★★★  
Автор: Clopper

Безопасно! Вирусов нет

В ❤️ 196    Нравится 100    Твитнуть    G+1    50    95

 161 комментариев В



**Саша**  
Благодарочка за все!  
1 минуту назад



**Ангелина**  
Побольше бы таких сайтов.  
1 минуту назад



**Гриша**  
Первый раз тут, скорость загрузки радует, наличие файлов тоже!  
1 минуту назад



**Марина**  
Всем советую, качает быстро.  
1 минуту назад



**Леша**  
не поверил глазам, есть все. спасибо!  
1 минуту назад



**Оксана**  
Глупости говорят, что незаменимых не бывает, без этого сайта я бы пропала.  
1 минуту назад

Коллеги, добрый день ! Столкнулась с такой проблемой - не могу составить полный ежедневный отчет по холодным звонкам, встречам и отправлению кп менеджеров. Чтобы отчет был удобен руководству - чтобы я видела что менеджер делал в течение дня, и чтобы менеджеру было удобно его заполнять каждый день. Поделитесь, пожалуйста, опытом, какие базы у вас, сдают ли ваши менеджеры ежедневные отчеты и в каком виде (какие графы важны). Буду признательна, если отправите на эл. почту: [lokso4ka@gmail.com](mailto:lokso4ka@gmail.com) В своей бизнес-практике я периодически сталкиваюсь с поверхностным отношением некоторых руководителей (как правило, предприятий малого и среднего бизнеса) к оперативному контролю менеджеров по продажам или даже полным отсутствием такого контроля. Существует убеждение: «Вот тебе задачи и ресурсы, и чтобы было сделано !». С одной стороны ... Образец отчета в формате [xlsx](http://ultrasales.ru/products/salesmanager/salesmanager-result-report.xls) – <http://ultrasales.ru/products/salesmanager/salesmanager-result-report.xls> Пожалуйста, в комментариях напишите ответ на те вопросы, которые я задал в конце урока P.S. Если наш курс оказался для вас полезен, и вы считаете материала курса действительно ценными, пожалуйста, помогите нам донести его до других людей, кому он также может оказаться полезен, расскажите о нем вашим коллегам и знакомым. Можете просто послать им примерно следующее письмо: “Привет! Автор делится личным опытом организации управления продажами. Рассматриваются три группы вопросов: организационно-управленческое формирование или управленческая настройка компании; организация, управление и методическое обеспечение продаж, в том числе региональных; маркетинговое обеспечение развития бизнеса. Приводятся образцы апробированных автором документов. Каждый коммерческий директор неизбежно сталкивается с необходимостью составления отчета о продажах. С одной стороны, это обычная работа, а с другой — отличный инструмент, с помощью которого можно получить информацию обо всех аспектах деятельности отдела продаж. И не просто узнать, сколько, кому и когда было продано! Отчет о продажах позволяет выяснить, насколько хорошо поработал тот или иной менеджер, правильно ли были выбраны рекламные стратегии и площадки ... Расширенный поиск Форум Форум MARKETING.CFIN.RU Маркетинг менеджмент Продажи и дистрибуция Отчетность менеджера по продажам. Help! If this is your first visit, be sure to check out the FAQ by clicking the link above. You may have to register before you can post: click the register link above to proceed. To start viewing messages, select the forum that you want to visit from the selection below. Уважаемые! Вы ежедневно получаете отчёт о проделанной работе. Если в течение дня у нас есть "горячие клиенты" мы передаём их сразу. Нас часто спрашивают как можно контролировать работу удалённого работника: Скачать "Пример отчёта по переговорам"(EXCEL) Ежедневно вы будете получать следующие отчёты: Нет необходимости тратить средства на организацию отдела продаж; Наши услуги стоят дешевле, чем нанимать менеджера; Мы готовы приступить к работе уже сегодня; Работа по безналу с НДС 18% (любые формы оплаты)...