



ОПИСАНИЕ ФАЙЛА

Скачали: 6813 раз

Добавлено: 22.10.2016 15:16

Автор: altiare

Рейтинг пользователя: ██████████

Безопасно! Проверено антивирусом    
Полное отсутствие спама и рекламы

 3127  682  Я рекомендую  67

 **Скачать**

 **Скачать .torrent**

15 комментариев





Диана Лебедева +7(987)680-59-xx

Качаю тут сериалы, сайтом и скоростью очень довольна :)
22 минуты назад | [Комментировать](#)



Алиса Гусева +7(904)767-25-xx

Качается просто мега быстро и сайт не тормозит.
22 минуты назад | [Комментировать](#)



Виктория Лапина +7(902)543-53-xx

Скорость скачивания нависоте. Лучше чем у всех остальных.
22 минуты назад | [Комментировать](#)



Артур Лапин +7(980)414-43-xx

очень хороший обменник - зачет.
23 минуты назад | [Комментировать](#)



Василиса Веселова +7(965)394-43-xx

Часто качаю фильмы, программы, мультики, игры через этот файлообменник!
23 минуты назад | [Комментировать](#)



Артем Воронцов +7(984)446-57-xx

Как и большинство, тоже не очень люблю эти файлообменники, но этот мне хоть больше всех нравится.
23 минуты назад | [Комментировать](#)



Матвей Карпов +7(928)393-39-xx

Молодцы, что все время что-то добавляют и видоизменяют.
23 минуты назад | [Комментировать](#)



Егор Молчанов +7(904)598-54-xx

Большое количество различных файлов, всегда нахожу на нем все нужное.
23 минуты назад | [Комментировать](#)



Сегодня: не работает

[Москва, Юнатов, 18](#) [Независимый CRM портал, целостно освещающий сферу CRM \(управление взаимоотношениями с клиентами\) и Call-Центры. CRM В БАНКАХ. С. Меднов, Директор по ИТ, ОАО «Альфа-Банк» CRM-Design](#) В случае выбора такого универсального решения, банк может столкнуться с необходимостью значительных доработок структуры данных и пользовательских интерфейсов. Следующая роль в банке - CRM-координатор. CRM для кредитного брокера. Андеррайтинг, составление анкеты, отправка клиента в банк, выдача кредита. В ЭБК system есть все необходимые инструменты. В результате реализации проекта банк получил возможность вывести процесс управления взаимоотношениями с клиентами на более высокий уровень, а также повысить управляемость клиентской работы в региональных офисах банка, повысить производительность труда Клиенты заинтересованы в доступе ко множеству каналов, однако сейчас каналов стало слишком много, чтобы банк мог инвестировать во все из них. CRM для кредитного брокера: управление продажами, база Банк «Снежинский» — Клиенты и отзывы — Центр банк сrm